

テラスカイはやばい？

有報と公式データで徹底検証

【解説に入る前に】サービスのご紹介



SAPに特化したフリーランス案件と
コンサルタント/エンジニアのマッチングサービス

- ✓ 月額120万円以上が9割。業界トップレベルの単価水準。
- ✓ 高単価案件から安定稼働の案件まで多数保有！
希望に沿った案件をご提示します。

詳細を見る →



SAPエンジニア/コンサルタントに特化した
転職エージェント

- ✓ 現役SAPコンサルタントがあなたの市場価値を最大化する
キャリア戦略をご提案！
- ✓ 登録者限定！Webでは見つからない非公開求人あり。

詳細を見る →

SAP業界のキャリアと年収のリアル



現役SAPコンサルタントであるキャリアアドバイザーが対話形式でSAP業界の実態を解説。年収相場や転職市場の実情など会社員からフリーランスまでのキャリアパスを詳細に紹介。あなたのSAPスキルの市場価値が分かります。

詳細を見る →



● 「やばい」と検索される 4 つの背景

1

急成長への驚き

4 年で売上 2 倍超。組織体制が追いつくか不安視される

2

株価の乱高下

グロース銘柄特有の値動きで「経営が不安定」と誤解されやすい

3

勤続年数の短さ

平均 4.0 年と短く、離職率が高いのでは？という懸念

4

年収水準への疑問

業界大手と比較した際の位置づけが気になる

● 売上 4 年で 2 倍超——急成長の実態



売上高の推移

4 年間で約 111→247 億円へ 2 倍超に拡大



従業員数の推移

2022→2026 年で 430 名から 816 名へと急増



結論

「やばい」の正体は経営悪化でなく急成長スピード

● 株価変動と業績——2つの「やばい」を切り分ける

投資家視点の「やばい」

株価の特性

- ・ グロース銘柄で PER が高め
- ・ 決算ガイダンスとの乖離が直結
- ・ 機関投資家比率高く短期変動大

VS

転職者視点の実態

業績の安定性

- ・ 17 期連続増収を達成
- ・ 4 期連続増益・最高益更新
- ・ 経常利益 17.27 億円（予想超え）



判断のポイント

株価変動と経営安定性は別物として判断する

● 離職率・勤続年数の実態を有報で確認



平均勤続年数

平均 4 年 3 ヶ月（有報）。平均年齢 35.3 歳・中途比率高め



業界との比較

急成長による大量採用が平均を押し下げる構造



注目点

出戻り社員インタビューが示す職場満足度の高さ

● 有報ベースの平均年収推移



直近 5 年の推移

630 万→ 660 万円に上昇。従業員 1.9 倍でも上昇



IT 業界平均との差

情報通信業の平均給与 659.5 万円と同水準

● 同規模クラウド企業との年収比較



テラスカイ

平均 660 万円 ・ 816 名 ・ Salesforce 導入支援



フレクト

平均 665 万円 ・ 445 名 ・ Salesforce/ クラウド



サーバーワークス

平均 770 万円 ・ 約 200 名 ・ AWS 導入支援

従業員規模の差を考慮するとテラスカイは業界内で高水準

● 職種別の年収レンジ（公式採用ページ）



ソリューションエンジニア

400 万～ 780 万円。年俸制で実力次第の早期昇給あり



コンサルタント /PM

550 万～ 950 万円。Salesforce 資格が評価に直結

● 働き方・福利厚生の特徴



リモートワーク

エンジニア利用率 95% 超。出社頻度は個人の裁量



副業 OK

許可制で副業を認めている。融通の利く運用スタイル



資格支援

Salesforce 認定資格の受験費用全額負担 + 報奨金支給あり

リモート・副業・資格支援の三拍子が揃ったエンジニア向け環境

● 社風・カルチャーから読み解く 4 つの特徴

1

プライム案件中心

直接取引が多く、上流工程から顧客と向き合える

2

技術コミュニティ

Salesforce 資格取得を組織的に推進する技術好き集団

3

充実した研修

プログラミング未経験からキャッチアップできる研修体制

4

高い帰属意識

出戻り社員が語る職場満足度。動画でオープンに社内発信

● Salesforce エコシステムの成長性



市場規模予測

2028 年に 694 億ドル規模へ（2022 年比 2.6 倍予測）



テラスカイの強み

導入実績 6,500 件超・CTA6 名在籍。成長市場の最前線



成長余地

最も追い風を受けやすいポジションにいる

● グループ会社と新規事業領域



BeeX

SAP S/4HANA のクラウド移行専門。移行需要急増で成長中



テラスカイ・テクノロジーズ

クラウド人材育成・派遣。2024 年 2 月期から黒字化



Quemix

量子コンピュータ研究開発。先行投資段階で将来性を布石

多角化で次の成長ドライバーを確保。Salesforce 依存から脱却へ

● テラスカイが向いている人・向いていない人

向いている人

こんな方に最適

- ・ Salesforce/ クラウドに強い興味
- ・ 変化をチャンスと捉えられる
- ・ プライム案件で上流から関わりたい
- ・ リモート中心の働き方を望む

VS

向いていない人

注意が必要な方

- ・ 組織の安定感を重視したい
- ・ 手厚い指導・明確なパスを重視
- ・ 大手 Sler のブランド力を最優先



判断のポイント

自走力と変化への適応力が問われる環境

● まとめ | テラスカイは「急成長中の注目企業」



売上 4 年で 2 倍超・17 期連続増収。「やばい」の正体は驚異的な成長スピード



有報ベース平均年収 660 万円は情報通信業平均 659.5 万円と同水準



リモート 95% 超・副業可・資格全額支援。Salesforce 市場拡大で将来性も盤石

NEXT ACTION

まずは SAP 案件の無料相談・登録

[SAPフリーランスバンク >](#)

[SAPテンショク >](#)