テラスカイはやばい？

有報と公式データで徹底検証

【解説に入る前に】サービスのご紹介

SAPフリーランスバンク

SAPに特化したフリーランス案件と
コンサルタント/エンジニアのマッチングサービス

- 月額120万円以上が9割。業界トップレベルの単価水準。
- 高単価案件から安定稼働の案件まで多数保有！
  希望に沿った案件をご提示します。

詳細を見る →

SAPテンショク

SAPエンジニア/コンサルタントに特化した
転職エージェント

- 現役SAPコンサルタントがあなたの市場価値を最大化する
  キャリア戦略をご提案！
- 登録者限定！Webでは見つからない非公開求人あり。

詳細を見る →

SAP業界のキャリアと年収のリアル

現役SAPコンサルタントであるキャリアアドバイザーが対話形式でSAP業界の実態を解説。年収相場や転職市場の実情など会社員からフリーランスまでのキャリアパスを詳細に紹介。あなたのSAPスキルの市場価値が分かります。

詳細を見る →

SAPラボ

© 2025 SAPラボ

「やばい」と検索される 4 つの背景

1. **急成長への驚き**
   4 年で売上 2 倍超。組織体制が追いつくか不安視される
2. **株価の乱高下**
   グロース銘柄特有の値動きで「経営が不安定」と誤解されやすい
3. **勤続年数の短さ**
   平均 4.0 年と短く、離職率が高いのでは？という懸念
4. **年収水準への疑問**
   業界大手と比較した際の位置づけが気になる

売上 4 年で 2 倍超——急成長の実態

売上高の推移

4 年間で約 111→247 億円へ 2 倍超に拡大

従業員数の推移

2022→2026 年で 430 名から 816 名へと急増

結論

「やばい」の正体は経営悪化でなく急成長スピード

株価変動と業績——2つの「やばい」を切り分ける

投資家視点の「やばい」

株価の特性

・グロース銘柄で PER が高め
・決算ガイダンスとの乖離が直結
・機関投資家比率高く短期変動大

VS

転職者視点の実態

業績の安定性

・ 17 期連続増収を達成
・ 4 期連続増益・最高益更新
・経常利益 17.27 億円（予想超え）

判断のポイント

株価変動と経営安定性は別物として判断する

離職率・勤続年数の実態を有報で確認

平均勤続年数

平均 4 年 3 ヶ月（有報）。平均年齢 35.3 歳・中途比率高め

業界との比較

急成長による大量採用が平均を押し下げる構造

注目点

出戻り社員インタビューが示す職場満足度の高さ

有報ベースの平均年収推移

直近 5 年の推移

630 万→ 660 万円に上昇。組織拡大局面でも上昇

IT 業界平均との差

情報通信業の平均給与 659.5 万円と同水準

同規模クラウド企業との年収比較

テラスカイ

平均 660 万円・ 816 名・ Salesforce 導入支援

フレクト

平均 665 万円・ 36.5 歳・ Salesforce/ クラウド

サーバーワークス

平均 770 万円・ 36.6 歳・ AWS 導入支援

従業員規模の差を考慮するとテラスカイは業界内で高水準

職種別の年収レンジ（公式採用ページ）

ソリューションエンジニア

400 万～ 780 万円。年俸制で実力次第の早期昇給あり

コンサルタント /PM

550 万～ 950 万円。 Salesforce 資格が評価に直結

働き方・福利厚生の 3 つの特徴

リモートワーク

エンジニア利用率 95% 超。出社頻度は個人の裁量

副業 OK

許可制で副業を認めている。融通の利く運用スタイル

資格支援

Salesforce 認定資格の受験費用全額負担＋報奨金支給あり

リモート・副業・資格支援の三拍子が揃ったエンジニア向け環境

社風・カルチャーから読み解く 4 つの特徴

1. **プライム案件中心**
   直接取引が多く、上流工程から顧客と向き合える
2. **技術コミュニティ**
   Salesforce 資格取得を組織的に推進する技術好き集団
3. **充実した研修**
   プログラミング未経験からキャッチアップできる研修体制
4. **高い帰属意識**
   出戻り社員が語る職場満足度。動画でオープンに社内発信

Salesforce エコシステムの成長性

市場規模予測

2028 年に 694 億ドル規模へ（2022 年比 2.6 倍予測）

テラスカイの強み

導入実績 6,500 件超・ CTA6 名在籍。成長市場の最前線

成長余地

最も追い風を受けやすいポジションにいる

グループ会社と新規事業領域

BeeX

SAP S/4HANA のクラウド移行専門。移行需要急増で成長中

テラスカイ・テクノロジーズ

クラウド人材育成・派遣。 2024 年 2 月期から黒字化

Quemix

量子コンピュータ研究開発。先行投資段階で将来性を布石

多角化で次の成長ドライバーを確保。 Salesforce 依存から脱却へ

テラスカイが向いている人・向いていない人

向いている人

こんな方に最適

・ Salesforce/ クラウドに強い興味
・変化をチャンスと捉えられる
・プライム案件で上流から関わりたい
・リモート中心の働き方を望む

VS

向いていない人

注意が必要な方

・組織の安定感を重視したい
・手厚い指導・明確なパスを重視
・大手 SIer のブランド力を最優先

判断のポイント

自走力と変化への適応力が問われる環境

まとめ｜テラスカイは「急成長中の注目企業」

売上 4 年で 2 倍超・ 17 期連続増収。「やばい」の正体は驚異的な成長スピード

有報ベース平均年収 660 万円は情報通信業平均 659.5 万円と同水準

リモート 95% 超・副業可・資格全額支援。 Salesforce 市場拡大で将来性も盤石

NEXT ACTION

まずは SAP 案件の無料相談・登録

SAPフリーランスバンク ＞

SAPテンショク ＞