

テラスカイの年収 実態と年収アップ戦略

● テラスカイとはどんな企業か



Salesforce 特化

国内トップクラスの Salesforce インテグレーター



急成長フェーズ

売上高 247 億円（前年比 29% 増）。従業員 710 名に拡大



東証プライム上場

ソリューション事業と自社 SaaS 製品の 2 本柱で成長

急成長中のクラウド専門インテグレーター

● 平均年収 646 万円 | 有価証券報告書ベース



直近（2025年2月期）

平均年収 646 万円・平均年齢 35.2 歳



5年間のトレンド

2021年 630 万円 → 2025年 646 万円へ増加傾向



注目点

業績拡大に連動して給与改善が進んでいる

● IT 業界・同業他社との年収比較

テラスカイ	VS	比較対象
<p data-bbox="275 511 912 565">クラウドインテグレーター</p> <ul data-bbox="285 682 820 859" style="list-style-type: none">・ 平均年収 646 万円・ 平均年齢 35.2 歳・ IT 業界平均を約 180 万円超		<p data-bbox="1467 511 2002 565">業界・同業他社の平均</p> <ul data-bbox="1477 682 2012 859" style="list-style-type: none">・ IT 通信業界平均 466 万円・ サーバーワークス 770 万円・ 全産業平均 460 万円



ポジション

業界平均を上回るが同業大手との差はあり

● 年俸制の仕組みと賞与



月収の計算式

年俸 ÷ 12 = 月収。固定残業代 30h 分込み



決算賞与

全社業績目標超過時のみ支給（每期確約なし）

● 等級別の年収レンジ

1

ジュニア

396万～500万円。メンバーとしてプロジェクトに参画

2

ミドル

500万～700万円。設計・開発リーダー、顧客折衝を担当

3

シニア

700万～900万円。PL/PMとしてプロジェクトを牽引

4

マネージャー

900万円～。組織マネジメント・事業推進を担当

● 職種別年収 | エンジニアとコンサル

エンジニア・開発職



年収レンジ
400万～900万円



上昇ポイント
Salesforce 資格・AWS スキルが加点



AWS エンジニア
600万～900万円の提示ケースあり

コンサルタント・PM



コンサルタント
600万～900万円



プロジェクトマネージャー
800万～1,000万円超



上位資格保有者
入社時の年俸交渉で有利に働く

● 福利厚生と働き方の特徴



リモートワーク充実

エンジニアの 95% 以上が在宅勤務制度を活用



育休取得率が高い

女性 100% ・ 男性 86% の育休取得率（2024 年時点）



資格取得支援

受験費用全額会社負担。一部資格は報奨金あり

数字に出ないトータルリワードでも高水準

● 転職で年収を上げる 4つのポイント

1

資格取得

Salesforce 認定資格を事前取得。上位資格ほど高等級で入社しやすい

2

実績の定量化

担当プロジェクトの規模（金額・人数・期間）を数値で整理する

3

複数オファー確保

競合他社からもオファーを得て交渉力を高める

4

入社時交渉

年俸制は年 1 回改定。入社時の設定がその後 1 年の収入を左右する

● Sler 正社員 vs フリーランスの選択

Sler 正社員

安定・福利厚生重視

- ・ 毎月一定額が保証される
- ・ 社会保険・育休制度あり
- ・ 等級昇格で段階的に年収アップ

VS

フリーランス

高収入・自由度重視

- ・ 高単価だが空白期間リスクあり
- ・ 社会保険は自己負担
- ・ 案件・技術を自分で選択可能



判断のポイント

安定収入か高収入かで優先順位が変わる

● まとめ | テラスカイの年収と年収アップ戦略



平均年収 646 万円は IT 業界平均を約 180 万円上回る水準



Salesforce 認定資格の取得が等級アップ = 年収アップの最短ルート



クラウド経験を活かして SAP 領域に展開するとさらに高収入が狙える

NEXT ACTION

まずは SAP 案件の無料相談・登録

[SAPフリーランスバンク >](#)

[SAPテンショク >](#)